

A man in a dark suit and white shirt stands on a large, fluffy white cloud. He is wearing a pilot's cap and holding a mobile phone to his ear. The background shows a city skyline at dusk or dawn.

Im Zuge unseres dynamischen Wachstums suchen wir ab sofort einen

Werkstudent (m/w/d) Vertrieb

DAS ERWARTET DICH

- Marktanalyse zur Vorbereitung für den Markteintritt in Nordamerika
- Vor- und Nachbereitung von Kampagnenplanungen
- Erstellung von Auswertungen, Statistiken etc.
- Durchführung von (Markt-)Recherchen
- Datenpflege im ERP- und CRM-System
- Allgemeine Unterstützung im Tagesgeschäft

DAS BRINGST DU MIT

- Aktuelles Studium der Betriebswirtschaftslehre mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder vergleichbar
- Fließend Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Gute MS-Office-Kenntnisse (v.a. Excel, PowerPoint)
- Interesse an digitalen Themen und Onlinemarketing
- Kommunikations- und Teamfähigkeit

WER WIR SIND

Palas® wurde 1983 gegründet, beschäftigt am Unternehmenshauptsitz in Karlsruhe rund 100 Mitarbeiter und hat eine Niederlassung in Asien, sowie Vertrieb in USA, Brasilien, Südafrika und Australien.

Wir sind ein stark wachsendes High-Tech Unternehmen und klassischer Hidden Champion. Unser Herz schlägt für die Megatrends Umwelt und Gesundheit. So bieten wir Lösungen für nachhaltige Luftqualität und Luftreinheitsmessungen.

Das alles erreichen wir mit einem motivierten und leistungsbereiten Team.

FÜHLST DU DICH ANGESPROCHEN?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige, vollständige Bewerbung an Jobs@palas.de (z. H. Herr Philipp Biel).