

Im Zuge unseres dynamischen Wachstums suchen wir ab sofort einen

Werkstudent (m/w/d) Vertrieb

DAS ERWARTET DICH

- Marktanalyse zur Vorbereitung für den Markteintritt in Nordamerika
- Vor- und Nachbereitung von Kampagnenplanungen
- Erstellung von Auswertungen, Statistiken etc.
- Durchführung von (Markt-)Recherchen
- Datenpflege im ERP- und CRM-System
- Allgemeine Unterstützung im Tagesgeschäft

DAS BRINGST DU MIT

- Aktuelles Studium der Betriebswirtschaftslehre mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder vergleichbar
- Fließend Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Gute MS-Office-Kenntnisse (v.a. Excel, PowerPoint)
- Interesse an digitalen Themen und Onlinemarketing
- Kommunikations- und Teamfähigkeit

WER WIR SIND

Die Palas GmbH ist ein führender Entwickler und Hersteller von hochpräzisen Geräten zur Generierung, Messung und Charakterisierung von Partikeln in der Luft. Mit zahlreichen aktiven Patenten entwickelt Palas® technologisch führende und zertifizierte Feinstaub- und Nanopartikelmessgeräte, Aerosolspektrometer, -generatoren und -sensoren sowie dazugehörige Systeme und Softwarelösungen: alles Made in Germany.

Palas® wurde 1983 gegründet und beschäftigt am Unternehmenssitz in Karlsruhe rund 100 Mitarbeiter und ist international tätig mit Niederlassungen in Asien und zahlreichen Vertriebspartnern auf der ganzen Welt.

WAS WIR BIETEN



Flexible Arbeitszeiten



Sehr gute Vereinbarkeit mit Familie / Beruf



Moderne Arbeitsausstattung



Flache Hierarchien



Teamküche



Getränke



Teamevents und Firmenfeiern



Individuelles Fortbildungsangebot



Gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln



Parkplätze

FÜHLST DU DICH ANGESPROCHEN

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige, vollständige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an Jobs@palas.de (z. H. Herr Philipp Biel).