



Im Zuge unseres dynamischen Wachstums suchen wir ab sofort in Vollzeit einen motivierten und erfahrenen

Vertriebsmitarbeiter Miete & Services (m/w/d)

DICH ERWARTET

- Kundenberatung am Telefon und vor Ort hinsichtlich unserer Miet-Produkte und Dienstleistungen (u.a. Datenmanagement-Cloud)
- Professionelles Mietanfrage- und Angebots-Management
- Aktive Neukundengewinnung (Schwerpunkt Deutschland, ggfs. ausgewählte Länder in Europa)
- Sorgfältige CRM-Pflege
- Management der Mietgeräteflotte
- Projektverantwortung inkl. Gerätevorbereitung, -bereitstellung und -rücknahme
- Verantwortung für den Umsatz (Miete und Services)

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische / technische Ausbildung
- Kundenorientierte Denkweise
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst, gerne in der Baubranche o.ä.
- Gute Kenntnisse mit Microsoft Office-Anwendungen, einem ERP- System und optimalerweise CRM
- Affinität zu erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägtes Organisationstalent und hohe Eigenverantwortung
- Mindestens Führerscheinklasse B
- Sicherer Umgang mit Kunden in Deutsch und Englisch

WER WIR SIND

Palas[®] wurde 1983 gegründet, beschäftigt am Unternehmenshauptsitz in Karlsruhe rund 100 Mitarbeiter und hat eine Niederlassung in Asien, sowie Vertrieb in USA, Brasilien, Südafrika und Australien.

Wir sind ein stark wachsendes High-Tech Unternehmen und klassischer Hidden Champion. Unser Herz schlägt für die Megatrends Umwelt und Gesundheit. So bieten wir Lösungen für nachhaltige Luftqualität und Luftreinheitsmessungen.

Das alles erreichen wir mit einem motivierten und leistungsbereiten Team.

WAS WIR BIETEN

- 38h-Woche mit Gleitzeitmodell
- Möglichkeit auf Homeoffice
- Strukturierte Einarbeitung
- Leistungsgerechte Bezahlung
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zusätzliche Sozialleistungen

FÜHLST DU DICH ANGESPROCHEN?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige, vollständige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an Jobs@palas.de (z. H. Herr Philipp Biel).